

RDL

Real Distribution Level

Pharma

Сразу к кейсу!

Для кого

Фармацевтическая компания

Задача

Узнать о наличии препарата в аптеке

Целевая аудитория обзвона

Аптеки РФ

Проблема

Компания не обладает точными данными по наличию линейки препаратов в аптеках. Наличие препарата проверяли только мед представители. На это уходит до 2х недель, при этом собираются не полные данные. Оценить уровень дистрибуции можно только постфактум. Данные о наличии препарата приходят с задержкой, это мешает принимать оперативные управленческие решения.

Решение

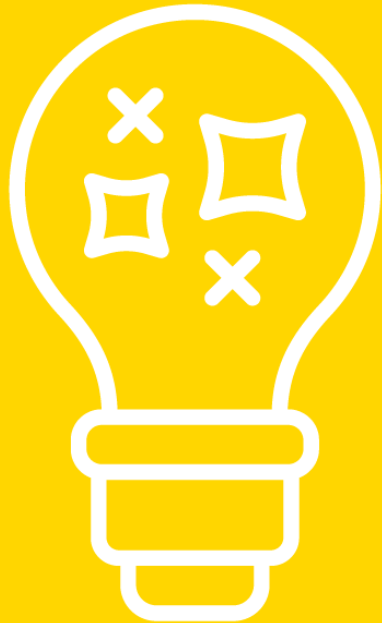
Самый оперативный и достоверный способ получить информацию о наличии - позвонить в конкретный аптечный пункт и спросить.

Что получили?

11% не аптеки

21,6% уровень дистрибуции

Повышен уровень дистрибуции до 32%



Инсайт

Благодаря RDL, за 1 день можно узнать уровень дистрибуции на данный момент, чтобы оперативно принять управленческие решения

Еще кейс!

Клиент

Фармацевтическая компания

Задача

Информирование

Целевая аудитория обзвона

Аптеки РФ

Проблема

Изменились условия хранения препарата. Необходимо проинформировать все аптеки

Решение

Создали Робота Информатора, который проинформировал все смены Аптек РФ о новых изменениях условий хранения препарата

Результаты

97% аптек РФ

Знают о новых условиях хранения препарата

Верификация

Клиент

L'ORÉAL

Задача

Получить данные по всем точкам красоты и магазинов косметики в России

Целевая аудитория обзвона

Салоны красоты, точки продаж косметики

Проблема

У клиента была база всех салонов красоты, точек продаж косметики. Не было понимания, сколько мастеров в каждой парикмахерской, какие бренды используют и работает ли точка на сегодняшний день. Отсутствие этих данных напрямую влияло на продажи.

Решение

Прозвонили 120 000 салонов красоты и 50 000 торговых точек. Собрали информацию: сколько мастеров работает, какие краски используют или продаются, работает ли точка продаж и др.

Результаты



По **130 000**
контактам получены полные
данные



18 000
не рабочих
номеров



Данные напрямую
влияют на увеличение
продаж в течении года



14 000
не актуальных
точек

Звоните, чтобы узнать уровень дистрибуции

Роман Цветков
Директор по развитию

+ 7 925 568 90 80

tsvetkov@infobot.pro

